

制种“赶花”忙 科技提产能

□本报记者 丁佳味

眼下,我省水稻制种基地进入农忙时节,各地抢抓晴好天气,紧盯农事节点,统筹推进扬花授粉、稻谷抢收等工作,全力守护稻种稳产优产。

走进常山县球川镇吴家村杂交水稻制种基地,连片稻田平整舒展、稻浪起伏,正值扬花授粉最佳时段。正午光照充足、气温适宜,田埂两侧农户两两结对、分工协作,各执长绳两端稳步穿梭于田垄之间,绳索轻扫父本稻穗,金黄细碎的花粉随风飘散,均匀落在低矮的母本稻穗颖花上,精准完成杂交授粉工序。常山煜稻源农业科技有限公司负责人张瑾介绍,水稻花粉存活窗口期极短,仅正午时段活性最佳,基地每日根据田间稻花开放态势,精准调度农户错峰作业。据了解,今年常山杂交水稻制种面积达200余

亩,本次赶花作业将持续12至13天。

遂昌县制种产业则呈现出“授粉管护、抢收入库”双线并进的繁忙场景。走进金竹镇百胜村制种基地,经过专项改装的农业无人机在连片稻田上空低空巡航作业,机身平稳掠过层层稻浪,旋翼搅动的柔和气流轻震父本稻穗,细密的金黄花粉如雨洒落,均匀覆盖下方母本稻穗,高效完成全域辅助授粉。“我们在旋翼下方加装了导流装置,相当于给无人机装上了可调风向的风扇,让花粉像细雨一样均匀落在母本稻穗上。”金竹镇农事服务中心运维团队负责人谢雄钧介绍,相较于人工赶花,无人机作业不受地形限制、覆盖均匀度更高,大幅降低劳作成本、提升制种管护质效。

在金竹镇百胜村制种基地有序开展授粉管护的同时,该县三仁畲族乡坑口村的制种田已迎来丰收时刻。制种田里,沉甸甸的稻穗压弯禾秆,收割机在稻田间来回穿梭,收割、脱粒一气呵成,收割后的湿稻种即时装车转运,直达就近的良种烘干中心,实现全流程机械化。“目前收割的是‘中浙优8号’,‘华中优9326’也即将进入破口期,今年制种水稻长势好,产量较往年有所提升,亩产可达150公斤左右。”制种大户邹新武站在田埂上介绍,今年他承包了200亩制种田,提前与种子公司签订保价收购订单,产销兜底的模式让种粮增收更有保障。

据了解,遂昌县第一茬制种水稻收割工作已全面启动,目前已收割1万亩,当地持续完善制种全链条机械化配套,育秧、插秧、收割、烘干基本实现全程机械化,多措并举提升制种产能。

“三秋”生产忙



“菌光互补”助农增收

近日,在武义县壶山街道上端头村创新食用菌公司“菌光互补”数字化智能大棚内,农户正在采摘香菇。

张建成 摄

“浙里丰物”亮相全国名特优新农产品产销对接活动

本报讯 近日,全国名特优新农产品产销对接活动在青岛举行。我省以“诗画江南浙里丰物”为主题,组织宁波市、杭州市临平区、平湖市等9个地区的40家农业生产经营主体亮相活动现场,展销260余款浙江特色优质农产品。

“浙里丰物”是浙江省级农产品区域公用品牌。我省深入实施“土特产富”全链发展优质优价工程,以“浙里丰物”品牌为引领,立足山海资源禀赋,围绕茶叶、特色水果、食用菌、水产品、畜产品等“土特产”主导产业链群,整建制推进名特优新农产品标准化生产、产业化经营、品牌化发展。今年以来,全省已开展“浙茶春韵”“浙梅夏韵”等系列宣传推介活动193场,带动消费超亿元,本次活动也是“浙里丰物”品牌首次亮相全国展会,多维联动提升品牌影响力。

本次参展浙江山珍海味汇集,从杭嘉湖平原到浙西南山区,从宁波港畔到瓯江之滨,临平藕粉、平湖糟熘、云和鳖、慈溪蜜梨、江山猕猴桃、越乡龙井、雁荡山铁皮石斛、玉环大黄鱼等山海珍品齐聚;破壁灵芝孢子粉、冻干黄精乌鸡养生汤、枇杷花茶等精深加工产品同台亮相,浙江名优“土特产”广受消费者和客商好评。

我省创新“产品—渠道—市场”产销对

接机制,打造“浙里丰物”产销对接平台,汇集生产端与市场端需求,已打通淘宝、京东、抖音等头部渠道,推动产销常态对接。目前,平台已汇集供应商1.17万个、产品5.56万个,渠道销售总额18.45亿元,培育了“嵊州小笼包”“江山蜂蜜”等一批全国名特优新农产品“百万爆品”。

活动期间,我省在产销对接平台、网上农博平台同步设置名特优新农产品线上专区,开展直播带货、爆款促销等活动。活动首日,联动农影中心、抖音平台等开展走播和访谈8场,邀请客商选品洽谈105人次,销售额47.6万元,达成采购意向84万元。哲农

育岗位核心能力,设置了田间杂株检验等实操与理论考核项目,全面考察参赛选手对水稻种子繁育、种子纯度田间检验等技术的掌握程度。比赛间隙,省农科院专家开展了水稻种子纯度田间鉴定专题培训,提升种子繁育员业务水平。

省种子管理总站相关负责人表示,今年是我省首次举办种子繁育员技能竞赛,我省将持续搭建种业技能比武与技术交流平台,不断建强基层种业技术队伍,以人才力量助力种业振兴,守护粮食安全。

浙江省种子繁育员技能竞赛在嘉善举行 全省种业能手田间“大比武”

□本报记者 丁佳味

本报讯 9月16-17日,2026年浙江省种子繁育员技能竞赛在嘉善举行,来自全省11个地市的31名种业能手同台比拼,经过激烈角逐,来自浙江勿忘农种业股份有限公司遂昌分公司的参赛选手黄李华斩获本次竞赛第一名,前三名选手将获得“浙江省金蓝领”称号。

记者在现场看到,稻田赛场内,参赛选手头戴草帽,手拿检验杆,哨声响起即刻进入比试田块。稻浪间,选手们弯腰俯

身,穿梭稻丛,全神贯注的目光扫过一株株水稻,仔细甄别不育株、异形株,发现目标及时记录。“每一株稻苗都不能看走眼,种子繁育容不得一丝疏忽。”冠军选手黄李华赛后说,“田间鉴定,考验的是眼力、经验与耐心,平日里扎根水稻制种田一线积累的实操经验,才是赛场取胜的底气。”

“本届选手业务功底扎实,能够规范完成田间杂株识别,展现了我省种子繁育员良好的专业素养。”裁判长、中国水稻研究所研究员梁燕介绍,本次竞赛紧扣种子繁

殖岗位核心能力,设置了田间杂株检验等实操与理论考核项目,全面考察参赛选手对水稻种子繁育、种子纯度田间检验等技术的掌握程度。比赛间隙,省农科院专家开展了水稻种子纯度田间鉴定专题培训,提升种子繁育员业务水平。

省种子管理总站相关负责人表示,今年是我省首次举办种子繁育员技能竞赛,我省将持续搭建种业技能比武与技术交流平台,不断建强基层种业技术队伍,以人才力量助力种业振兴,守护粮食安全。

他们在淳安乡野当一回「农夫」

□本报记者 杨怡

初秋的千岛湖畔,淳安县文昌镇文屏村的“阡陌里”菜园里绿意铺展,一块块30平方米大小的田块整齐划分,木质认养牌立在田埂,牌面写着认养家庭的名字、栽种作物与认养日期。今年8月,“我在千岛湖有片田”项目在这里启动,37户城里的家庭接过“田主”证书,把自家的认养牌插进泥土里。从此,他们在淳安大山里有了自己的专属菜地。

“我们选的是半托管模式,平日里由村里农户帮忙管护,周末有空,一家人就开车过来采摘、下地体验,吃的菜从播种到采收,全程看得见。”来自杭州市临平区的陈先生站在田边,望着成片的蔬菜介绍。

据了解,“我在千岛湖有片田”项目设置了半托管、全托管等四类套餐,适配不同城市家庭的需求。没时间进山的“田主”,可以全权委托本地农户打理田间农事,等到瓜果蔬菜成熟,新鲜农产品会通过县域冷链物流直接配送到城里的家门口。

淳安是我省唯一的特别生态功能区,群山环绕、生态优良,但过去农产品出山一直是个难题。零散农户自家种的蔬菜、瓜果虽品质不错,却苦于地块分散、产量不稳定,很难对接稳定订单,常常出现丰产却卖不上价的情况。

“认养模式,本质是把城市消费者提前变成种养合伙人,订单前置,农户照着标准种地,不用再愁成熟后找不到买家。”淳安县农业农村局工作人员介绍,“我在千岛湖有片田”项目覆盖文昌镇、千岛湖镇、富文乡、左口乡四个乡镇,项目落地的同时,乡镇同步和“淳货出山”运营商签订百余农产品收购协议。不光是认养田内的产出,农户自家多余的时令农产品,也有渠道进行统一收购和品牌包装,一起走出大山。

在千岛湖镇联丰村,37亩土地加入认养田项目,连片打造“丰收菜园”。村里的农户既能拿到土地流转租金,还能在菜园里务工,收获之后还有超产分成。村“两委”负责人算了一笔账,这片菜园落地后,每年能给村民带来近20万元务工收入,村集体经济可增收10余万元。在文昌镇文屏村,运营方给加入认养田项目的土地每年每亩600元的种植补贴,由本地农户按统一标准种植,产品统一收购,多重收益叠加,稳住农户收入预期。项目还建立了“用户+农户+村集体”的利益分配机制,规模基地均接入“浙食链”系统,让每一批农产品都可溯源,让城里人放心消费。

一块小小的菜园,不只是城市家庭体验农耕的打卡地,更是淳安山区打通农产品出山通道的一次实践。淳安县农业农村局有关负责人表示,山区农业的痛点,在于优质生态价值很难直接变现,认养模式跳出单纯售卖农产品的思路,把田园风光、农耕体验、生态农产品“打包”售卖,实现从“卖产品”向卖“田园价值”的转变,让城里消费者和农户之间不再只是一次性买卖,而是形成长期稳定的联结机制,有效降低零散农产品出山的物流成本。

后续,淳安还计划拓展“概念认养”等新形式,把认养模式从菜园延伸到果园、茶园等。一块小小的认养田,一头连着城市家庭对生态食材、田园乡愁的向往,另一头牵着深山农户稳定增收的期盼。