



## 年宵花产业新气象

□本报记者 丁佳味

春节期间，年宵花市场迎来消费热潮。在金华市金东区岭下镇八仙积道共富带核心区的两岸农业科技产业园内，一幅色彩斑斓的“春日画卷”徐徐展开——在面积达15亩的花田里，粉白的“白帝百合”、娇艳的“粉美人”、珍稀的“黑珍珠”等20余个品种、12万株百合花次第绽放，各展风姿、花香四溢。工人们穿梭其间，熟练地采摘、分拣、包装，一朵朵鲜切花搭乘冷链物流，奔赴全国各地新春市场。

走进产业园的智慧大棚内，与室外的春寒料峭不同，棚内暖意融融、生机盎然。电子显示屏上，温度14.3摄氏度、湿度94.3%等数据实时跳动，精准锁定百合生长最佳环境。棚顶开合式遮阳棚搭配蓄热聚能膜，可自动调节光照；地面水肥一体化系统精准施肥，配套回收装置实现绿色循环；遍布棚内的5G传感器与温控设备联动，24小时监测调控环境，自动调节温湿度，为花卉生长提供全天候“智慧呵护”。“百合娇贵，对生长环境要求极高，我们靠这些高科技设施为百合花打造了适宜生长的‘人工气候’，实现百合花标准化、规模化和生态化种植。”产业园负责人张园园介绍。

精准调控让智慧大棚牢牢掌握花期“主动权”，成功抢占年宵花市场。“我们在2025年国庆节前后种下百合种球，通过阶梯式控温、精细化管理，将盛花期起始时间精准锁定在春节前十余天，采收期从1月初持续至4月，正好覆盖整个新春消费旺季。”张园园告诉记者，相较于传统露天种植，智慧大棚不仅让百合花期提前20余天，花枝品质也大幅提升，花茎平均长度达80-90厘米，花苞饱满、花型周正，品质远超市场同类花卉平均水平。目前，百合花日均采收量稳定在1500-2000枝，累计上市超12万枝，零售价按品种分级每枝8-15元，优质鲜花赢得市场青睐，订单源源不断。

作为八仙积道共富带重点项目，产业园以“示范基地+N个种植基地”的架构，不断延伸年宵花产业链条。园区实现百合种苗研发、规模种植、分拣包装、冷链物流一体化运营，并与金华邮政深度合作，线上线下同步发力，通过线上店铺、直播带货、同城配送等多元渠道拓展销路，仅线上平台日均销量就达200束以上，搭配专业保鲜措施，鲜切花48小时内可送达全国多数城市。“我们打通从大棚到家庭的全链条服务，消费者用清水瓶插，即可让鲜切花绽放近三周，良好口碑让我们积累了大批稳定客户。”张园园介绍，除了百合花产业，园区还依托智慧种植技术培育台湾优质果蔬，打造农耕研学、花艺体验等文旅融合项目，年接待研学访客3000人次，已形成集种苗研发、种植、加工、销售、农旅于一体的产业闭环，年产值超千万元。

产业发展的红利，最终实实在在落到了周边农户的口袋里。产业园立足“智能生态种植+农业全链帮扶共富”模式，常年吸纳本地剩余劳动力、返乡青年50余人稳定就业，为周边农户提供轻设施化管理技术指导，降低种植门槛与成本，同时搭建青年人乡创业就业平台，以科创赋能与产业优势吸引青年扎根。截至目前，园区已累计带动周边130户农户年均增收4万-6万元，岭五村和诗后山村村集体经济实现年总增收超100万元。釜章村村民何丽英和丈夫是园区的第一批工人，夫妻俩在大棚里负责百合管护与采摘，儿子也在园区工作，一家人的日子过得红红火火。“园区不仅给我们提供工作，还教我们种植技术，现在村里不少人都想跟着学种百合，大家看到了花卉产业的致富希望。”何丽英笑着说。

“片区组团发展年宵花产业，是我区激活乡村振兴动能的重要抓手。”金东区农业农村局相关负责人表示，将持续优化政策扶持，强化科技赋能，支持园区扩大种植规模、延伸产业链，推动“美丽经济”提质增效，带动更多农户增收致富，助力乡村全面振兴。

“园区将聚焦科技创新，改良百合品种，计划在3-5年内，推出可全域推广的新品种，同时不断延伸产业链，开发百合干花、花艺礼盒等高附加值产品，深化与周边村社合作，扩大种植规模，带动更多农户增收。”张园园表示。



## 「黄天鹅」鸡蛋「升职记」

□本报记者 沈璐兰

在农贸市场，鸡蛋通常按筐摆卖、论斤称重。然而，在盒马、山姆等高端商超的冷鲜柜里，一款名为“黄天鹅”的可生食鸡蛋却按“枚”销售，平均单枚售价超2.5元。记者发现，该产品在某电商平台好评率高达98%。

一枚鸡蛋，何以实现从“论斤”到“论枚”的价值跨越？春节前夕，记者来到浙江凤集食品有限公司位于长兴县泗安镇的蛋鸡基地寻找答案。

步入蛋鸡一场厂区，没有传统养鸡场的嘈杂与异味，映入眼帘的是整洁密闭的现代化厂房。9栋鸡舍内，每栋建有高达9层4列的立体笼架，10万只羽毛光亮的蛋鸡在此生活。喂料、供水、控温、通风、集蛋、清粪等设施设备自动化运行，空中还有自动巡检机器人实时监控鸡群状态，如发现潜在疾病风险，相关预警信息会自动传送到凤集智能化养殖系统，为养殖人员提供及时的防控建议。

“很多人好奇，我们的鸡蛋凭什么能论枚卖，这背后的逻辑是一环扣一环的。”公司行政经理蒋伟道出其中奥秘，“首先，我们从‘源头’抓起，选用种源无沙门氏菌、抗病力强、产蛋率高的优质鸡苗。其次，我们为每一枚蛋鸡提供‘高标准生活’，除‘恒温公寓’外，饲料选取玉米、大豆、一级大豆油、万寿菊精华等天然食粮搭配喂养，蛋鸡饮水达到人的饮用标准。我们还在母鸡食粮中加入益生菌来改善母鸡肠道健康，有效阻止沙门氏菌侵入。此外，我们采用天然中草药来增强鸡群自身免疫力，全程杜绝使用抗生素。最重要的是，我们严格控制养鸡场环境卫生，每月对养殖场不同点位和近千个鸡蛋样本进行沙门氏菌抽样检测，最大限度保障鸡群健康，全方位杜绝沙门氏菌感染风险。”

蒋伟告诉记者，鸡舍产出的蛋通过传送带缓缓运往紧邻的分拣中心，分拣中心内的数条全自动生产线全天候高速运转，每小时能处理15万枚鸡蛋。鸡蛋经过清洗、紫外线杀菌、光谱检测、裂纹筛选、重量分级、喷码等工序，最终被分装进印有品牌标识的包装盒。记者了解到，该公司在国内率先建立了覆盖八大环节、24个关键控制点的可生食鸡蛋全产业链管理体系，有任何微小裂纹或内在品质不达标的都会被剔除，确保每一枚鸡蛋都符合安全可生食的高标准。

正是这种近乎严苛的标准，重塑了鸡蛋的价值。“现在，追求生活品质的消费者对鸡蛋的安全、口感和营养有了更高要求。我们引入‘可生食’这一高标准概念，并将‘0沙门氏菌’‘无蛋腥味’‘富含天然类胡萝卜素’作为产品核心卖点，使‘黄天鹅’成功跳出传统的价格竞争‘红海’，让高品质鸡蛋走向市场，获得消费者喜爱。”蒋伟告诉记者，2025年，该公司蛋鸡一场、蛋鸡二场生产鸡蛋1.4万吨，产值达1.9亿元。

如今，在长兴，这颗“论枚卖”的鸡蛋不仅推动产业转型升级，更探索出了一条可复制、可持续的联农带农共富路径。“我们创新采用‘村企合作’模式，联合周边21个村社，整合资源成立了‘强村公司’，让各村通过土地流转、资金入股等方式参与，真正成为产业链上的利益共同体。”蒋伟介绍，目前，参与的村每年可获得约9%的固定收益，仅年租金收益一项即超过3000万元。项目不仅为村集体带来分红，还直接创造了大量就业岗位。随着项目持续推进，配套的饲料加工、蛋品精深加工以及农文旅融合项目将进一步延伸产业链，更多“黄天鹅”将闪耀更广阔的市场。

