

我省宠物经济规模已达540亿元

未来将在五方面求突破

□本报记者 张雅萌

本报讯 记者近日从2026年全省宠物经济工作座谈会上了解到，当前，我省宠物经济呈现快速健康发展态势，已初步形成涵盖食品、用品、医疗、服务等环节的产业链，产值规模约540亿元，消费市场活跃，涌现出一批领军企业。

杭州、湖州、义乌、上虞等地依托产业基础，在科技创新、产业转型、业态培育等方面形成了各具特色的发展路子。

会议指出，未来浙江宠物经济将在以下五个方面求突破。

在发展宠物经济制造业上求突破。推动传统产业“一县一策”转型宠物经济领域，建设宠物产品先进制造业

集聚区，全力保障重点宠物食品、用品制造项目推进投产，建立宠物经济统计监测体系。

在强化科技创新和产业创新融合上求突破。建设宠物产业高能级创新中心，推动建立省级宠物产业制造业创新中心、技术创新中心，鼓励职业院校开设相关专业，企业与高校、科研院所联合组建产业技术联盟，加速成果转化。

在打造“浙系宠品”品牌矩阵上求突破。健全行业标准体系，推动产品“品字标浙江制造”认证，支持企业主导或参与国际、国家标准制定，实施品牌梯度培育计划，支持龙头企业打造旗舰品牌，培育“专精特新”品牌和爆款单品。

在畅通双循环和营造友好生态上求突破。组织企业参加国际展会，打造本土品牌展会，持续优化进出口通关流程，制定促进携宠旅游政策举措，推动公共场所“适宠化”改造，系统性打造宠物友好型街区、景区。

在健全治理体系和优化政策供给上求突破。加快填补宠物经济新业态标准空白，实施包容审慎监管，加大宠物服务业培育力度，引导金融机构开发特色信贷产品，探索设立产业引导基金。各地农业农村部门要主动扛起责任，立足本地资源禀赋和产业基础，推进错位发展，打造特色产业集群；行业协会要发挥桥梁纽带作用，规范市场秩序；企业主体要加大研发投入，坚守品质底线，加强品牌建设。

(上接第1版)

资源增值促增收

海宁市盐官镇桃园村退休工人王惠新没想到，60多岁的他还在村里的花卉基地找到了一份工作。“除了退休工资，在这儿干一年还能多挣4万元。”王惠新边麻利地将刚在直播间售出的盆栽打包、装车，边说：“村里来了年轻人，搞起新产业，我们才有再就业的机会。”

王惠新口中的年轻人是农创客王天云夫妇，2020年，他们带着“塔莎的花园”园艺品牌受邀来到桃园村。“像王老伯这样在我们这做工的有近200多位。我们有政府部门的大力支持，村集体能获得租金，还可以按比例拿到分成，实现互利共赢。”王天云说。

“塔莎的花园”不仅带动了村民就业，还让更多资源“活”了起来。“以花卉产业为核心，我们带动周边7个村共同组成大桃园片区实行组团发展，聚焦稻米、花卉、果蔬等产业建成19个共富工坊，提供就业岗位超1800个，8个村集体经济收入平均增长30%以上，村民收入也随之增加。”海宁市盐官镇桃园村党委书记金正华介绍道。

农民“增收账”也是一本“资源盘活账”。近年来，

杭州市富阳区积极探索“共享村居”模式，通过出租、合作、入股等市场化方式，用闲置资源“盘”出“向往的生活”。“我们已盘活了15栋闲置农房，出租给外来务工人员，有短租的，也有常住的，给村民带来超130万元收入。”富阳区东洲街道党委书记葛亮说。

平阳县昆阳镇官吞村村的增收故事，从“一块地”开始。“我们村是马蹄笋的主要种植区，种植面积1000多亩。当时看准政策东风，利用农业设施用地指标空间，最终在村里谋划实施了农资储备中心项目，增收之路也从此打开。”官吞村第一书记、市派农村工作指导员吴状告诉记者。

事实证明，只要找对路子，“沉睡”的乡村资源就能转化为村民手中实实在在的租金、股金和薪金。记者了解到，官吞村农资储备中心项目预计每年可为村集体经济增收120万元，按照50%、5%、45%的分配模式，其中50%的收益分配给包括官吞村在内的周边16个村245名低收入农户；5%的收益采取折股量化的方式带动周边5个村集体经济增收；剩下45%归官吞村集体所有。



一份专属餐 暖胃更暖心

冬日的温岭市大溪镇街头，寒风凛冽。然而，在安平东路工地旁，一份售价仅十元的“民工专属餐”，却如冬日暖阳，悄然温暖了无数务工人员的午间时光。每份快餐里，满满当当的白米饭搭配锅包肉、卤肉和鱼香肉丝等美味佳肴，香气四溢。

供餐者是26岁的翁斌远，来自乐清，在当地经营一家小饭店。一个月前，他留意到附近工地上工人常为午饭发愁，便萌生制作“专属民工餐”的想法。他精心设计菜单、仔细核算成本，最终将价格定为亲民的10元钱一份，确保有肉有菜、管饱管暖。第一天“试水”，他只准备了50份，没想到刚出摊，两分钟就被“抢”光。此后，他逐渐增加快餐数量。他说：“工人吃得开心，就有意义。我会一直把这份‘民工专属餐’做下去，让更多务工人员能吃上热乎、实惠的饭菜。”

周学军 文/摄

创业提能促增收

促农增收，既要开辟新路，也要提升本领。去年以来，我省高质量推进高素质农民培训，着力锻造一支懂技术、善经营的高素质农民队伍，使其成为促进农民增收致富的关键一招。

在“缙云烧饼一均店”内，五十多岁的赵一均手起铲落间，一个个金黄酥脆的烧饼新鲜出炉。赵一均19岁那年便来到缙云学做烧饼，一干就是三十多年，成为远近闻名的缙云烧饼“总教头”。他结合自身经验编写《缙云烧饼师傅培训教材》，参与培训了上万名烧饼师傅。

“我希望‘以饼会友’，推动缙云烧饼走向世界。”赵一均朴实的话语背后，是当地积极开展高素质农民培训的缩影。多年来，缙云县累计培育缙云烧饼师傅1.2万余人，缙云烧饼直接从业人员达到2.5万余人，目前全国有8000多家缙云烧饼门店(网店)。

促进农民增收，难点在低收入群体，关键也在低收入群体。浙江将“扩中提

低”改革作为缩小城乡居民收入差距的重要任务，着力构建高质量就业创业、共富型社会保障、现代公共服务“三大体系”。在义乌市赤岸镇大桥村，通过与养殖企业合作畜代养项目，全村23名低收入农户人均增收2000多元。记者从义乌市农业农村局了解到，2025年该市共实施联农带农项目30余个，带动低收入农户增收100余万元。

武义县则因地制宜发展“庭院经济”，引导低收入农户利用闲置院落开展鸡苗养殖，并针对无饲养条件的低收入农户实施养殖户代养模式，带动1000户低收入农户人均增收2000元以上。

省农业农村厅相关负责人表示，我省将进一步找准农民增收主引擎，完善就业创业支持政策和利益联结机制，提高农民培训精准度，不断拓宽经营性收入和财产性收入增长渠道，助力农民实现增收新突破，奋力谱写“缩差共富”崭新篇章。

温州开启“北繁南养”三文鱼试验

为东南沿海养殖高端冷水鱼探路

□本报记者 丁佳味

本报讯 近日，平阳县南麂岛东南侧的深海养殖区一片繁忙，1200尾优选三倍体三文鱼在抗风浪网箱内自在游动。“这些‘北方来客’能顺利落户，我们盼了很久！”温州海派渔业有限公司渔场负责人林端照紧盯着鱼群，欣慰地向记者介绍。

“这批三文鱼多为1.5-2公斤的小鱼，来自山东日照的育苗基地。相比传统陆基桶养，浙南海域露天海水养殖能让三文鱼更贴近自然生长环境，是一次实打实的品质提升试验。”林端照说，他们给每个网箱搭载了自动水质监测系统，24小时不间断监测水体温度、盐度等关键数据。“日常投喂全靠无人机精准操作，搭配三文鱼专用饲料，既保证养殖效率，又能通过实时数据调整管护

方案，有效控制养殖成本。”林端照透露，公司将这批鱼苗开展为期4-6个月的全程精细化管理，涵盖投喂、网箱维护、健康监测与数据采集等全流程，待三文鱼长到3-4公斤重，即可捕捞上市。

“这是我省首次开展‘北繁南养’三文鱼规模化海上中间试验，现已进入最关键的海上养殖阶段。”温州市渔业技术推广站站长范正利全程参与项目技术指导，他表示，此次投放的三文鱼，具有生长快、抗逆性强、拥有性腺不发育、易于管理等优势，比较契合规模化养殖需求。

该项目是“政研企”多方协同发力的系统工程，由温州市农业农村局牵头，联合省水产技术推广总站、省海洋水产养殖研究所、黑龙江水产研究所共同推进。项目深度整合北方苗种繁育

的技术优势与南方适养海域的空间资源，依托南麂海域水质清澈、水流畅通、冬季水温适宜的天然条件，实现优势互补与资源高效整合，系统探索三文鱼在浙南海域规模化养殖的可行性，为浙江深海养殖开辟全新赛道。这也是温州市近年来持续推动特种水产养殖技术创新与品种优化的重要实践。

谈及项目前景，林端照信心十足地说：“目前三文鱼生长状况良好，生长速度和生命力都超出预期。三文鱼市场认可度高，如果试养成功，我们将根据市场情况进一步扩大规模，计划投放10-15个抗风浪网箱。”

“若此次‘北繁南养’试验获得成功，将为东南沿海发展高端冷水鱼养殖提供宝贵的技术支撑和实践样板，对优化区域渔业产业结构、提升优质蛋白供给能力具有积极意义。”范正利说。