

深山“空心村”蝶变成“桃源仙境”

海拔近千米，地处高山云顶，曾是无人问津的“空心村”，如今却成了远近闻名的“网红村”。这是淳安在共富路上的又一个典范。

王阜乡胡家坪村位于淳安县西北山区，西与安徽交界，北与杭州临安接壤，给人的第一印象是偏远。从杭州主城区出发，下了高速要再开近2小时才能到胡家坪村。但到了胡家坪村，就会觉得来得值得。青山绿水相映成趣，白墙黛瓦错落有致；远处山峰连绵，云雾缭绕，近处层层梯田，漫漫山花，恍若桃源仙境。

然而，昔日这里曾是守着美景、望着星星想米饭的穷苦之地。进入新时代，路修起来了，村民开始摸索适合这片土地的致富路——种植高山蔬菜，在外界一轮轮的帮助下，村庄渐渐富起来。

胡家坪村质的飞跃，始于2021年。担任了近30年村党支部书记的罗长木说：“最近几年的变化，简直就是翻天覆地，放在以前是想都不敢想的。”为什么会有这样的质变？原因很多。有胡家坪村多年来自身发展的量变积累，企业的推动以及各级政府给予的支持，在高山村结出“共富果”。

走出深山，曾是村民的期盼

大山围困，走出去，曾是祖祖辈辈生活在胡家坪村的百姓的期盼。

“我们村离城区太远了。”罗长木说，他记得当年读初中时，每个周末要背5公斤米回家，走1个小时的山路，为的是给住在高山上的父母省点劳力。

曾经，村庄周边的群山是村民致富的最大障碍。“就拿茶叶来说，村里的高山茶品质虽好，但因为种在高山上，头茬茶采摘往往在清明后，那时春茶的收购黄金期已过，品质再好也卖不出好价。”罗长木说，村里高品质的山茶油、山核桃也是一样，村民很无奈。

土地养不活村民，村民只好外出打工，带着孩子出去读书，村里的青壮年越来越少，抛荒的地越来越多。全村163户535人，最后留在村里的不到200人，青壮年劳动力不到十分之一。胡家坪村这么好的自然资源，就找不到致富路吗？

2006年，曙光初现。胡家坪村在政府的支持下，先后规划改造土地近1000亩，开始利用自然温差种植蔬菜，将高山上的荒地开拓成高山蔬菜种植园，村民有了“希望田”。

“开发高山蔬菜将近20年，市面上很多品种的菜都种过。”罗长木是这些年高山蔬菜开荒的亲历者，对于胡家坪的高山蔬菜充满自豪，这里昼夜温差大、日照时间长，加上施用有机肥，生产的蔬菜色泽好，口感更好。“杭州、上海甚至珠三角的客人也都认可我们的蔬菜品质，除了运输成本偏高，真的没什么缺点。”

胡家坪的高山蔬菜在市场上渐渐有了名声。

“山海协作工程开启后，对胡家坪村就是利好，对口帮扶区县来到这里修起路，建起文化广场，还有了产业扶持和产品购销平台，高山蔬菜真的开始帮农户走上致富路。”罗长木清晰记得，2017年，市场上普通四季豆4元/公斤，村里高山蔬菜基地的四季豆能卖到8元/公斤，而这样的四季豆在胡家坪一年能种三季。

他说，一个品牌的建立从来不是一天就能完成的，优质农产品走出大山也不是一蹴而就。

2019年，王阜乡由10个行政村入股，成立和颐云顶农业开发有限公司，聘请罗长木作为职业经理人，负责管理高山蔬菜的种植和培管。“以前蔬菜基地由外地客商承包，村民受益不大，成立公司以后，对250

亩高山蔬菜实行统一种植、统一品牌、统一包装、统一销售，让高山蔬菜成为村民增收的利器。”

家乡慢慢好起来，村里人也有了返乡的热情。2020年，一直在杭州从事服装电商生意的詹胜林回来了。“我有网络营销的经验，家乡有好的农产品，我想回家试试创业带货。”他说，通往家乡的路越修越好，通过网络来卖货，传播家乡美景，带动乡村采摘、度假、避暑游，都是可以尝试的发展方向。

他自己都没有想到，2021年，家乡迎来了“质变”契机。

村庄蝶变，走出去的又回来了

说到胡家坪村的蝶变，就一定要说滨江集团“三十周年乡村振兴”公益计划，首个项目就落地在这里。

2021年9月16日，滨江集团与淳安县签订乡村振兴战略合作框架协议。滨江集团计划投资5亿元，分三年四期对胡家坪村进行公益改造。企业负责人亲自坐镇，担任胡家坪村公益改造的总指挥。

企业入村带来的变化肉眼可见——工程来了，人流来了，村子变样了，村里工作的机会多起来了。

先是进村的盘山公路从3米拓宽到5米，不用再为车辆交会犯愁；一个13万立方米的水库建起来，村民用水难和夏季灌溉难以解决；一条1公里长的登山步道修起来，游客有了新去处；胡家坪村的5个自然村分期开始了外立面改造，村庄的面貌焕然一新……而这，仅仅是基础设施的硬件建设。

村里人更寄予期望的是云顶桃源项目，这是一个以打造国内一流避暑康养、休闲度假胜地为目标的农文旅综合体，不仅有直升机停机坪，还有海拔800多米的云端网球场。

2022年秋，詹胜林在打山核桃时，不慎从树上摔下来，当场昏迷，等他醒来时，人已在飞往医院的直升飞机上。这条“空中生命通道”，是淳安县应急管理局第一时间联动滨江集团的云顶桃源项目部，得到滨江

航空协助后火速开通的，将4个多小时的路程缩短至30分钟，为詹胜林争取到了宝贵的抢救时机。虽然这是个例，但让村民看到了家乡的巨变。

村里的变化还藏在日常的小细节里。村民说：“村里有个在杭老乡群，回来之前可以问问有没有顺风车可以搭。原来好多人一年才回来一次，顺风车比较少，滨江集团来了以后，好多人愿意回家看看，顺风车明显多了起来。”

罗长木对回村人的名单了然于心，“针对滨江的项目，我们把村里的劳动力分成6个小组，根据不同的技能，去做保安、保洁、餐饮等，尽量发挥所长，各有岗位。”如今，已有近60人重返家乡。

上塔自然村的詹家树为了照顾老母亲，在54岁时辞职回家，“我做保安，老婆做餐饮，每月工资合计5000元。家里的房子出租给云顶桃源项目部的人，还有个卖部做点小生意，一个月下来收入2万元。”詹家树说，家里还有田，有山核桃和茶叶，“我种的玉米可好了，未来我还要种点覆盆子。”他的言语里透着骄傲和期盼。

“企业+村集体+农户”的共富模式，壮大了村集体经济，增强了村造血能力。党群服务中心、老年食堂、幼儿园、文化站等民生服务项目也纷纷落地。

新建成的村级健康服务中心，还与浙医二院、邵逸夫医院等省级医院结对合作，建成了全县首家“AR”智慧远程诊疗专家联合室，定期为村民提供免费体检咨询等服务。

更重要的是提供就业岗位，让留守儿童的父母可以回村工作，陪伴孩子成长。目前，胡家坪村根据需求，把本地淳安花猪、虫草鸡鸡苗等以低于市场价统一交给农户养殖，等收成后再以高于市场价15%—20%的价格统一收购。

未来，胡家坪村所在的王阜乡将依托已建成的胡家坪乡村旅游核心区，按“一村一品”“一村一景”的思路，链接周边14个特色村，让整片区域联动发展。

黄莺

