

## 兰花香自口碑来

“经过7年培育，我们的第一批新品种春兰终于开花了。”近日，绍兴市柯桥区漓渚镇“千亩兰苑”的渚山彩云涧兰花基地内，52岁的钱建法兴奋地说。开花代表新品种培育成功，可以上市售卖，更意味着他连续7年上百万元的投资没有白费。

钱建法出生于漓渚镇棠二村的兰花世家，17岁开始养兰卖兰，如今是绍兴渚山彩云涧兰花有限公司总经理。35年来，他致力于兰花的种植与品种培育，发现并命名了“女儿红”“金蟾”等兰花名品，培育的兰花应邀参展于各地兰博会，获得200多块奖牌，其中特别金奖、金奖奖牌50多块。

“作为一名资深兰农，我有义务也有责任带领大家做强做响‘漓渚兰花’品牌，推动兰花产业高质量发展。”钱建法说。

### 醉心养兰，用口碑赢得市场

走进位于漓渚镇“千亩兰苑”的渚山彩云涧兰花基地，90亩土地上搭建起一个个精品大棚，呵护着近30万盆兰花，800余个春兰、蕙兰精品品种，其中不乏“熊猫蕊蝶”“向天歌”“越州梅”等珍稀名兰。

兰渚山麓腹地盛产兰花。我国现存最早的地方志——由东汉袁康、吴平撰写的《越绝书》中，就有：“勾践种兰渚山”的记载。钱建法自小耳濡目染，14岁就独自上山采兰，17岁和哥哥到广东闯荡，开始摆摊卖兰。

兰花行业门道深，叶形、花香、花型，任何一处稍有差别，价格便千差万别，因此也被叫作“绿色股票”。“做兰花生意，最重要的是赢得客户的信任。”说起自己的卖兰秘诀，钱建法打开了话匣子。几年前，一位客户跟他说，要以80万元的价格向他买一盆“向天歌”兰花。没想到半月后，另一位广东客户看中了这盆兰花，当场开出了96万元的高价，但钱建法拒绝了。“虽然只是口头约定，客户也没有付任何定金，但答应的事就不能反悔。”钱建法说。

诚信经营，才能把品牌做大。作为

新一代养兰人，钱建法不满足于先辈们“小打小闹”“小富即安”的经营，一心想走品牌化、市场化之路。2000年，他在杭州开办专卖店，2003年，他又注册了“越州兰苑”的商标，成为绍兴第一个为兰花注册商标的人。

凭着30余年诚信经营的好口碑，钱建法的“越州兰苑”不断发展壮大，成为苏浙沪一带屈指可数的兰花品牌。他本人也担任了中国兰协常务理事、省兰协常务理事、市兰协副会长等职。

与此同时，钱建法不断扩大兰花种植规模，租下了近200亩基地，形成种植、供应、销售一条龙服务的生产营销模



式。近年来，基地的兰花数量以每年10%—15%的幅度快速增长。

流等方面走上标准化、规模化道路。

如今，漓渚镇在业内享有“中国春兰第一镇”的美誉，春兰品种及规模在全省乃至全国位居第一，最近还在积极推进“漓渚兰花”区域公用品牌建设。在钱建法看来，这更需要大家一起努力，维护好“漓渚兰花”这个品牌。

在“千亩兰苑”，钱建法的彩云涧兰花基地位置相对有点偏。漓渚镇相关负责人说，当初选位置时，钱建法主动退让，把最好的位置留给了新兰农。此外，他还经常组织或参加培训活动，把自己的经验无私地传授给兰农，还经常上门指导搭建大棚、防治病虫害、调配种植土等。

价值两三万元的兰花。一年一度的中国春兰节、绍兴市蕙兰精品展等节会，他更是积极参与并送上精品兰花。

钱建法还组织带领兰友多次赴国内外访问考察，与当地兰友切磋兰艺，交流育兰心得，在互学互鉴中增进情谊，推动商贸合作交流。彩云涧兰苑是漓渚镇正在创建的“同心荟”阵地之一，成为兰友交流、兰文化推广的平台，更好地传承和发扬兰花文化。

杜珊珊

## 她在田野上「种太阳」

乌黑的长发，精致的五官，白皙的肤色，如邻家妹妹般恬静温婉……与30岁的苏颖初次相见，你很难把她与农业、户外等字眼联系在一起。但谈到常常闯入自家农场的翠鸟、如何与孩子们讲解自然课程等话题时，她便如其微信名“种太阳”一般，充满了热情。

苏颖，是宁波镇海“木登家的农场”负责人。农场的名字，取自她儿子的小名“木登”。6年前，苏颖在租来的120亩土地上开办了这个农场，勇闯“研学+”赛道。小朋友们来到她的“自然课堂”，与西瓜、橙子、番茄等水果、蔬菜及羊、鱼等动物“亲密接触”，既学习了自然科普知识，又提高了对农作物的认知和生态保护意识。

苏颖是镇海九龙湖人。曾经她的人生很“寻常”——大学毕业回到家乡，找了一个单位上班，结婚生子，又当起全职妈妈。清闲的生活，让她不禁思索接下来要做什么。

这时，苏颖的脑海中浮现出自己小时候望着家乡稻田丰收的景象，梦想长大后能“种太阳”，收获光明和温暖的场景。“我们小时候，大多是在大自然中摸爬滚打，现在的小朋友离大自然有点远。”苏颖说。因为全职带娃，她认识了不少“宝妈”，大家都面临着相似的苦恼。几番考察后，苏颖决定打造一个属于城市孩子的自然栖息地，开设“自然课堂”。

出乎苏颖意料的是，这个想法得到了家人和朋友们的强烈支持。凭借自己学过的播音主持、影视表演、服装设计等技能，苏颖在恶补“生态知识”后开发了“自然课堂”，在农场给“亲友团”讲课，然后听反馈、完善课件。

靠“宝妈”们宣传推广，苏颖很快迎来首批约20名“小客户”，这个带有实验性质的1.0版本农场开始运转——苏颖以轻松愉悦的方式，在“耕”的基础上，融入“读”的元素，将传统文化课程融入农业。孩子们种水稻，她便在田边开课，讲解《诗经》中描绘水稻的诗句；在做宁波老底子小吃松花团时，向孩子们介绍宁波传统风俗……

参加过研学的孩子及家长都对“木登家的农场”给予很高的评价，口口相传之下，报名“自然课堂”研学的实践团体越来越多。

随着经营发展，如今“木登家的农场”已升级到2.0版本，引进和培训了8名专业老师，线下开发了更多有趣、专业的“自然课堂”，并举办“森林魔幻夜”等活动。同时，农场引进大学生，组建年轻化、专业化的团队，填补户外亲子课堂的空白。如今，“木登家的农场”已开办户外课程百余场，成为镇海区实验幼儿园挂牌基地，且与周边多家中小学及连锁托幼机构达成合作关系。苏颖也经常受邀到镇海的幼儿园、小学开展公益讲学，将“自然课堂”搬进学校。

同时，“木登家的农场”一直为周边农户提供就业岗位。苏颖说，在形成规模、产生效益后，她要尽一份社会责任，希望能带动更多乡亲增收、帮助大学生就业。“能把喜欢的工作变成热爱的事业，是一件幸福的事。下一个五年，我希望将‘热爱’做到‘极致’，让自然教育浸润更多孩子的心。”

沈孙晖

### 敢于创新，推动兰花品种培优

亮眼的白炽灯下，看不见丝毫泥土，上千瓶组培苗已经成形，工作人员小心翼翼用镊子给兰苗移瓶……位于漓渚镇兰花大厦的兰花组培中心犹如一个实验室，不少新品种兰花在这里诞生、生长。“我们挑选了100多个品相好的传统兰花，通过人工杂交，‘强强联合’培育高品质的新品种。”钱建法说。

2021年9月7日，国家林业和草原局、农业农村部正式发布新修订的《国家重点保护野生植物名录》，野生兰属植物被列入国家二级保护野生植物，禁止擅自采挖。“野生兰花不能挖了，这意味着兰花品种受限，今后同质化现象会越来越严重。”钱建法说。

8年前，钱建法就投资组建了兰花组培中心，从北京、台湾请来了两位专家进行指导，开始培育兰花新品种。

然而，新品种培育并不是件容易的事，需要经过人工授粉、龙根、移栽培苗、炼苗等一系列漫长过程。“春兰最少要7年才能开花，蕙兰最少12年，且开花成功率很低，第一批1000余个春兰新品种中，成功开花的才六七个。”钱建法说。

在推动兰花品种培优、品质提升上，钱建法不遗余力。2022年，他牵头组建成立了柯桥区兰花产业农会，推动兰农从单打独斗到抱团发展，并架起政府与兰农之间的沟通桥梁，在组培、种植、销售、物

房子成功拆除，村道拓宽至10米左右，视野也开阔了，村民们赞不绝口。

像这样为家乡出钱出力的事，钱建法还做过不少。近年来，钱建法累计为公益事业捐款捐物50余万元。

同时，钱建法积极推广绍兴兰花产业。2008年，当地将兰花定为“敬师花”，钱建法主动捐赠了价值2万多元的四季兰、建兰等。2014年起，他每年以成本价为市兰花服务部（罗门公园）供应兰花植料、花肥、兰药等用品，并每年无偿赠予

### 心系乡村，为家乡出一份力

说起钱建法，棠二村大坞自然村村民总会提起村道拓宽的事。这条村道是进村唯一的路，中间有一个近90度的急转弯，给村民进出造成很大不便，经常发生剐蹭、碰撞等交通事故。2016年，村里启动村道拓宽整修项目，钱建法带头呼吁：“把转角的老房子拆了，拓宽路面。”

为促成“拆房让路”这件事，钱建法带头捐款4万元，又挨个打电话动员10多户村民，累计筹资20多万元，用作老房子的拆迁安置。一年后，转角处的老