

三个“老顽童”共拓致富路

“吃”进去的是一根根长长的竹子,“吐”出来的是一块块小小的竹片,不一会儿,雪花般的竹片被输送到货运车上。近日,在绍兴市越城区富盛镇诸葛山村绍兴东盾林业发展有限公司(以下简称“东盾林业”)的堆场门口,两辆装满竹片的大卡车缓缓驶出。

“这是制作刨花板的原材料,运到江苏东盾木业集团公司再加工,就成板材了。”“东盾林业”相关负责人韩锦豪说,这条生产线7月刚运行,是富盛镇招引进来的一个富民项目,解决当地毛竹的出路问题。谁能想到,这一富民项目背后的创业者,竟是三个怀揣梦想、年龄加起来超过200岁的“老顽童”。

3小时接65单

“换点零用钱,手头也活络了!”上午9时,诸葛山村72岁村民韩欣荣推着三轮车进入“东盾林业”毛竹堆场。过秤、卸货、结账,150多公斤旧毛竹换得50多元现金。“这是旧竹,去年扔在地里没啥用,刚刚捡回来,卖价低些。前两天我运来的一批新竹,卖了4角多一公斤……”韩欣荣一边数钱一边说。

本村村民刚卸完货,隔壁红山村、上虞长塘镇罗村的村民也纷纷

赶来。“这是我早上6时多去山里砍来的,新鲜着呢!”经过一系列流程,76岁的胡炳炎运来的约250公斤新竹卖了111元,他满意地说:“下午还来。”胡炳炎是上虞长塘镇罗村人,距离诸葛山村10多分钟路程。老人说,儿子在外地工作,家里只有老两口每天料理着自家竹林。以前过剩的竹子只能在山里“自生自灭”,“现在好了,可以卖钱,增加收入。”胡炳炎说,得知诸葛山村收毛竹,他几乎天天来。收

到卖竹钱的那一刻,红山村的陈金成也是一脸笑意。

工作人员的电脑数据显示,当天从早上5时48分开始,短短3个小时,就收购了18.3吨毛竹,共65单,平均收购价0.378元/公斤。“每天早上都要排队。”韩锦豪说,村民送来的毛竹,公司基本照单全收,最多一天收购量超43吨。“我们感受到村民对竹子销路的满满期待。”韩锦豪说,竹子有销路,也让村民对兴农有了更多盼头。

村支书当“媒人”

“东盾林业”实际上是今年3月份刚刚落户诸葛山村的一个乡村振兴共富项目。诸葛山村党总支书记韩越江说:“该项目预计年加工竹子6万余吨,力争3至5年内实现产值超3亿元,带动竹林经济成为促进当地农民增收、推动共同富裕的重要优势产业。”

诸葛山村是富盛镇的一个偏远山村,共有耕地800多亩、山林4000多亩,其中毛竹山占了2000多亩。村民们靠山吃山,竹算是最主要的农产品。由于毛竹经济价值低,劳动力成本高,过去毛竹基本无人收购。“尤其是毛竹价格持续走低,砍一根毛竹下山,卖价连工钱都不够,只能扔在山上烂掉,或当柴火烧。”韩越江道出了村民们的无奈:竹子无人砍伐,高度密集又会影响出笋率,资源闲置荒废又太可惜!

那么,3个亿产值的项目为何能落户富盛?这得从韩越江这位“媒人”说起。原来,韩锦豪是韩越江的堂哥,现生活在江苏常熟,目前是“东盾林业”的三位股东之一。韩锦豪说,绍兴召开第一次发展大会时,堂弟韩越江带着他了解



上虞村民起来卖竹子。

家乡变化,看到漫山遍野废弃的毛竹时,觉得挺可惜。2021年11月,一次偶然机会,他带着朋友李友余、杜曙光再次来到诸葛山村,在韩越江的引导下,他们商讨了关于在当地设立一个竹片厂,把毛竹变废为宝的发展战略。彼时的李友余,正是江苏东盾木业集团有限公司的董事长,而杜曙光从农资公司退居二线,对发展农业有着深厚情怀。

随后,韩越江把项目招引的想法向镇里汇报,希望以丰富的竹林资源为切入点,挖掘资源优势,因地制宜发展竹加工业,从而带动乡村振兴。2022年1月,镇政府带队到江苏常熟考察“东盾木业”,初步拟定合作意向,2023年底,富盛镇全力推动项目落地,由村党组织牵头,签约成立绍兴东盾林业发展有限公司,通过村企合作实现互利共赢。

“老顽童”变“竹小二”

为了让闲置毛竹变成“致富林”,“东盾林业”的三位股东成了半个诸葛山村人。江苏常熟,距离富盛镇诸葛山村200多公里,自今年3月份项目落户以来,这三位合伙人过起了“双城生活”。

“一周基本有三四天留在村里,你看,这是昨天收竹子时留下的。”“东盾林业”另一位负责人杜曙光指着胳膊上的擦伤说,人生七十古来稀,他们仨,两人73岁,一人69岁,原本家里人以为他们是退休后的“老顽童”,只是找个项目玩玩的。没想到这一“玩”玩大了——开弓没有回头箭,上了马背下不来了。

公司落户诸葛山村后,很多工作千头万绪。先是场地的问题,改了很多方案。现在公司所在的厂房和堆场,由该村闲置多年的集体用房改造提升而成。此后,就是采购、安装公司生产经营所需的相关设备。6月25日,设备安装基本完成。

“目前,相关配套设施还需进一步完善。”杜曙光说,项目前期投资1000余万元,其中固定资产投入400万元,流动资金投入600余万元。收购业务推出后,除“东盾林业”下派人手外,他们几个“老顽童”成了“竹小二”,负责协调毛竹

收购、装车、运输等工作。

韩锦豪说,项目完成后,公司年收购竹子资金预计为2000余万元,可直接带动当地农民人均增收千元以上。目前,光富盛镇和周边一带,即可满足公司的竹子需求量。后期,为进一步提高竹产业的经济价值,鼓励村民深耕竹产业,他们还选择毛竹制品的深加工项目。“扩大深加工产业,扩大区域辐射半径乃至整个越城区,建筑废弃固体物、废旧家具、园林绿化修剪下来的树枝、农作物秸秆等,也将成为我们的原材料。”韩锦豪说。

汤桂平



“小张书记有思路、有激情、有担当。大伙遇到难题,都会找他商量。近期,他为了做好村庄防汛抗旱、活动策划等工作,一直在田间地头忙碌。”一说起村里的“领头雁”,位于宁波市奉化区江口街道张村的剡水田园农文旅基地负责人赵洁竖起大拇指。

小张书记名叫张旭,今年36岁,是奉化区江口街道张村的党支部书记。任职前,他在地经商,虽然年纪不大,但工作认真负责,思路广、想法多。

“村干部就要全心全意把村民的事一件一件办好,让他们过上更加美好的生活。”张旭说,今年张村入选浙江省第四批未来乡村创建村名单。

擘画未来乡村画卷,打造共美共富张村,是张旭的工作目标。自2020年担任该村党支部书记以来,他致力村庄人居环境整治、美丽乡村建设,推动农文旅融合发展,以美丽经济助推乡村蝶变。

去年,剡水田园智创农园高标准农田、智慧大棚等项目在张村建成投用。此后,张旭带领村民打造了一个占地面积350亩的“稻田里”共富工坊。“经小张书记等人牵线搭桥,我们引进‘嘉红100’小番茄、冰淇淋西瓜等蔬菜瓜果新品种,借助农业新技术、新模式,带动村集体经济增收10万元,吸纳周边闲置劳动力50余人。”该工坊负责人说。

在村民的共同努力下,一幅乡村新画卷正在张村徐徐展开。在剡水田园数字化智能农业种植基地,3000多亩高标准农田绵延成片,150多亩智能玻璃温室大棚整齐排列。这里安装了传感器和控制设备,通过手机APP,就能监测、遥控大棚数据。

加强文化赋能和旅游带动,推动农文旅深度融合,是推进乡村全面振兴的重要途径。在剡水田园农文旅基地,负责张村乡村运营的章健敏团队正与张旭等商讨接下来的活动计划,今年以来,他们每隔一段时间就会举行一次碰头会,为张村农文旅融合发展出谋划策。

“自从今年与张村股份经济合作社签约以来,我们明确工作方向,加快整合村庄相关资源,引种新品果蔬,发展观光休闲农业。”章健敏说。

对于张村的未来发展,张旭的脑海里有一张蓝图。“依托剡水田园智创农园等平台,将张村打造成一个宜居宜业宜游的网红乡村。”他说,通过平台链接城乡、创意激活产业、创客发展乡村,解锁乡村产业发展新模式。

陈章升 徐琼 王巧丽

小张书记的乡村振兴梦