

陈香伟： 推陈出新引进“红美人” 带动全村种下“共富果”

枇杷被称为开春“第一果”，站在自家果园里的枇杷树下，陈香伟一边掰开一颗枇杷小果，一边向笔者介绍说：“去年冬天的寒潮，冻坏了不少枇杷。你看，果实里面已经变黑，今年枇杷的产量不会高了，可惜了。”

弃商务农 推陈出新种水果

早年，陈香伟在山东跟着哥哥做房地产生意，2011年，厌倦了商场的他，回到老家永嘉县岩头镇垵里村，从父亲手中接过农场(垵里水果休闲观光采摘基地)，一心搞起了农业。当时的他，可能想不到，自己会带动村民一起增收。

陈香伟接手时，农场已经种下一些白枇杷树。“那时候，村里已有人跟着我们种白枇杷，只要有人愿意种，我都会给他们提供嫁接苗。”2012年和

2013年时，白枇杷一度走红，“最多时，一天的销售额就有三五万元。”陈香伟回忆说，当时有几个小伙子，开车到农场来买白枇杷，开始觉得价格偏贵，只买了一箱就走了，可走后没多久，又两次折返回来购买。

就在白枇杷“盛极一时”时，陈香伟敏锐地捕捉到了白枇杷的短板——无法长时间保存。摘下来没多久，白枇杷就开始变色，导致口感打折扣。于是，陈香伟决定去找寻

新的水果品种，推陈出新。2013年，陈香伟和同村几位村民一起前往台州黄岩，打算引进蜜橘做尝试。

“那次，苗场的人还向我们推荐了‘红美人’和葡萄柚，但是幼苗的价格比蜜橘苗贵了不少。”陈香伟说，他抱着试试看的心态，在买蜜橘苗的同时，带回了一些“红美人”和葡萄柚苗回来试种。没想到，这一试让他打开了另一番新天地。

先试先行 带动全村谋发展

“一定要多尝试。”这是陈香伟务农十多年来的心得体会。但尝试，也让陈香伟遇到过不少困难。2013年，他开始试种20棵“红美人”苗和50棵葡萄柚苗。当时，蜜橘种下后很快便达到预期效果，葡萄柚也长势喜人，虽说果子口感一般，但至少是产果了，唯独陈香伟看好的“红美人”迟迟不见动静。“第一年不结果还好，第二年还不结，我父亲就忍不住了，噼里啪啦把20棵‘红美人’砍了只剩下几棵。”

让人意想不到的是，到了

第三年，仅存的几棵“红美人”，挂上了一个个丰硕的果实。摘下来一尝，口感很好，用时下流行的话来说，“红美人”是“出道即巅峰”。2017年，陈香伟的“红美人”开卖，售价达到70元/公斤。

试种成功后，陈香伟毅然把几十亩蜜橘都改种了“红美人”。到2020年，村民们又一次跟着陈香伟在自家土地上种下了“红美人”。“我去找新品种，只要村民愿意跟，我都毫无保留地提供技术和苗木。当然，我不能保证一定会

有多少收成。”陈香伟说。

如今，陈香伟的公司已成为温州市“百龙工程”农业龙头企业，2020年还评上了省精品果园，现有果园面积超1000亩，注册了“垵里农场”全村共用品牌，带着全村人增收谋发展。

不过，陈香伟并不满足于此，他意识到要让效益最大化，不能单纯靠种植水果，要多元化发展。他打算加大力度投资休闲观光采摘业，让更多的人知道“垵里农场”，把更多的人吸引到村里来。 蔡挺



现在正值西兰花收获季，在舟山市普陀区六横镇六横岛凉帽潭，你经常能看到一位60多岁妇女在收割西兰花，虽然累得满头大汗，但脸上却洋溢着欢快的笑容。她，就是来自三门县浦坝港镇小岭下村的邢爱春。

邢爱春虽只是名农村妇女，但富有经济头脑，敢想敢闯。早在1990年，她就和她丈夫一起到宁波等地承包土地种植水稻、西瓜、棉花等农作物。2020年，看到家乡农民种植西兰花经济效益较好，她决定改种西兰花。

当年3月，邢爱春得知舟山市普陀区六横镇六横岛凉帽潭有一块土地要出租，就前去实地考察。这块地是盐碱地，水源充足，交通方便，且当地气候非常适合种植西兰花。邢爱春说：“通过六横镇政府的协调，我当即与六横港口公司签订合同，承包了这300多亩土地。”

随后，邢爱春租来2台拖拉机、1台挖掘机，花了1个多月时间，对土地进行改造整理。这年8月初，第一批西兰花种下后，邢爱春每天到地里观察它的生长情况，做好病虫害预防，定时定量追肥，雨天开沟排水，旱天抽水浇灌。在她的精心管理下，300多亩西兰花获得大丰收。“当年12月初就开始收割，由于质量好，上海、江苏等地客商纷纷上门收购，供不应求。”邢爱春说，到2021年5月初收割结束，亩产值6000多元，总产值180多万元，取得较好的经济效益。

首次种植西兰花就获得丰收，让邢爱春的信心更足了。2021年，她把种植面积扩大到400多亩，并成立了舟山市春源农业发展有限公司。为提高西兰花的品质，邢爱春严格按照国家无公害农产品操作规程和要求种植。“我追肥采用水冲方式，结合抗旱，薄肥重施，少量多次，定时定量。针对海岛容易干旱的实际，实行滴水灌溉，推广水肥一体化技术，既提高肥料效力，促进西兰花生长，提高产量，又减少成本，增加经济效益。”邢爱春说。

今年，她的西兰花种植基地被普陀区科技局列为“西兰花高效生产技术示范项目”。4月8日，笔者在邢爱春的西兰花种植基地看到，一大片碧绿的西兰花郁郁葱葱、生机勃勃，50多位妇女正在收割西兰花，一派丰收繁忙的景象。邢爱春说：“我种植的西兰花分为早、中、晚3个批次，这200多亩西兰花从今年2月初开始收割，到5月底结束。”

在田头，河南客商张峰亮告诉笔者：“我从2020年9月开始到她这里收购，到现在一共有32次了，每次购买8000多公斤。”邢爱春说，她种植的西兰花品质好，价格虽比别人高一点，但还是吸引了不少外地客商前来购买，销售范围也从上海、江苏等地扩大到山东、北京、河南等地。

好品质迎来八方客商，也取得较高的经济效益。邢爱春欣喜地说：“今年预计亩产值9000多元，总产值超过450万元。等西兰花收割完，准备种植50亩蔬菜，其它土地流转给别人种植水稻，还有一笔经济收入。”

朱曙光

邢爱春：
种西兰花走上致富路

日行两万步 操作6架无人机 25岁小伙追梦田园

一辆面包车，一架农用无人机，一台给无人机充电用的发电机……这几天每日清晨5时许，宁波市镇海区九龙湖镇25岁小伙叶森鑫就带着设备出门忙活了。“4月春耕是我最忙的时候，这段时间受农民邀约不断，主要用无人机给油菜施肥、进行水稻直播等。”他笑着说。

叶森鑫一家来自台州，父亲在九龙湖种地多年。“父亲年龄大了，身体已承受不了高强度的农业生产。”叶森鑫说，这些年，政府对农业扶持力度大，所以他当了两年辅警后辞职，回家接过父亲的“锄头”，在广袤的田野里挥洒自己的青春。

辞职后，叶森鑫立即考了无人机驾驶证，又花40万元购买了6架农用无人机。经过不断飞行练习，如今他已能熟练地用无人机施肥、洒药、播种了。

虽然只干了短短一年，但这名年轻的农用无人机飞手已得到



当地农民的认可，纷纷请他去田里“飞行”。“相比于人工，无人机播撒均匀、效率高。今年春耕我已经收到3000多亩的订单，基本上排满了。”叶森鑫说，出工时每天走路两万步打底，“累并开心着，买无人机的成本马上能赚回来了”。

作为新农人，必须不断提高

自己的农机操作水平和专业知识。如今，驾驶无人机、拖拉机等，叶森鑫都能轻松“拿捏”。“好几个朋友向我学如何操作农用无人机，有几个马上能出师了。”过去进城务工，如今返乡务农，在叶森鑫看来，一批批爱农业、懂技术的新型职业农民，正成为发展现代农业的先行者。 沈孙晖