

胡滢文：为共富奔忙的女“鸡长”

“成活率在90%以上，第一批鸡可以回收了。”4月初，胡滢文打了个电话给天山脚下的“龙游飞鸡”养殖户，在得到养殖成功的回答后，她的脸上漾起舒心的笑意。

1988年出生于龙游县龙洲街道山底村的胡滢文，曾在广东深圳一家企业做过高管，年薪逾百万元。7年前，她返乡创业，建立浙江宗泰农业发展股份有限公司，把老家的传统土鸡打造成网红品牌“龙游飞鸡”，随后又以生态养鸡助力西部贫困山区精准脱贫，先后赴四川、新疆，帮助当地村民养鸡致富。截至2021年，她已在龙游、常山、松阳以及四川叙永县、新疆乌什县建立了1700个“飞鸡”养殖基地(场)，带动3500余户贫困户脱贫，她也被当地老百姓亲切地称为“鸡长”。



胡滢文(中)与养殖户

一个“鸡遇”激发创业热情

胡滢文怎么会想到回家乡养鸡呢？这缘于她的一次吃鸡。

2016年底，胡滢文从深圳回老家龙游过春节。有一回，她和几个朋友爬当地名山龙山，在龙山脚下一家农家乐就餐时，吃到了鲜香味美的红烧鸡块，便询问农家乐老板：这是什么鸡？老板告诉她是龙游麻鸡，还抱怨说现在农村的鸡找不到好销路，卖不出好价钱。言者无心，听者有意，胡滢文当时就萌生了一个念头：把龙游的鸡推销到深圳市场。于是，她建了个微信群，先在朋友圈中试销。她从农户家收购鸡，宰杀包装后快递给深圳的朋友。然而，农户养的鸡品种庞杂、大小肥瘦不一，养殖方式也各有不同，深圳的朋友吃过后的说确实好吃，有的则反映跟市场上买的没什么差别。虽说生长在农村，胡滢文对鸡并不熟悉，但她认为精选一个良种土鸡，实行标准化养殖，就能养出规格一致、品质优良的鸡。于是，她决定辞职为家乡的鸡创出一条路来，由此开启了“自讨苦吃”的创业生涯。

为了挑选合适的鸡种，胡滢文几乎跑遍龙游的角角落落，由于经常泡在养鸡场，胡滢文浑身上下都散发着一股鸡味，用她闺蜜的话说：“用再多的香奈儿香水也掩盖不了这鸡味儿”。每到一家农户或养鸡场，胡滢文都会买2只鸡品尝，连续20多天吃鸡，最多一天品尝了8只鸡，体重也从45公斤猛增至60公斤。寻寻觅觅，胡滢文终于在数十种鸡里选定了龙游麻鸡。龙游麻鸡因母鸡体型小而毛色如同麻雀得名“龙游麻雀鸡”，简称“龙游麻鸡”。这种土鸡的成年母鸡体重约1.5公斤，耐粗饲料、适应性强，产蛋率高，平均年产蛋170枚，且鸡蛋脂肪、蛋白质含量分别高达10.8%和12.21%，早在上世纪70年代初就供应港澳市场。因龙游麻鸡胆小易受惊，习惯飞到树上过夜，胡滢文别出心裁给它们取名“龙游飞鸡”。鸡种选定

了，胡滢文向农户、专家请教龙游麻鸡养殖技术，编撰了一套《龙游飞鸡养殖手册》，开始动员农户规范化、标准化养鸡。

万事开头难。胡滢文制订的养鸡模式是：免费送鸡仔、搭建鸡舍、安装监控设备，无偿提供技术服务，还为鸡买了保险，农户只要按《龙游飞鸡养殖手册》饲养，成品鸡、鸡蛋由宗泰公司按保底价回收。农户们开始心存疑虑，天底下哪有这么好的事？胡滢文就动员小南海镇龙西村的一个朋友试养，她带着员工帮着整理场地、搭建鸡舍、安装监控设备，随后送来200只2月龄的鸡仔。“胡老板是动真格的！”从此，龙西村村民纷纷报名试养。2017年，龙西村养殖“龙游飞鸡”的农户达40余户，养一只鸡净赚100元左右。

在龙西村打响“第一炮”后，胡滢文随后在罗家、庙下、大街、石佛等乡镇发动200余户农户养“龙游飞鸡”，养鸡总量超4万只，其中20余户贫困户因此增收2万至5万元。溪口镇扁石村的罗俊峰养了1000只龙游飞鸡，年收入达13万余元。2017年9月，胡滢文实施的龙游飞鸡养殖模式被全国工商联列为精准扶贫案例予以推广。



帮助西部群众养殖“飞鸡”

2018年，龙游县与四川省叙永县开展协作扶贫，龙游飞鸡养殖成为扶贫的候选项目，胡滢文应邀赴叙永考察。叙永县位于四川南部乌蒙山区，群山连绵，竹修林茂，村民大都散居在山岗山坞，房前屋后地域空旷，胡滢文认为叙永发展龙游飞鸡养殖项目地理环境优越，决定在石厢子彝族乡选40户农户开展试点。石厢子彝族乡也特地选派精干人员到龙游学习“飞鸡”养殖技术。

当年9月初，胡滢文带着员工再度赴石厢子彝族乡，为试养户免费搭建鸡舍。一开始，当地农户并不配合，后来经乡村干部挨家挨户耐心劝说，鸡舍才陆陆续续搭建起来。接下来，该送鸡仔了。龙游到叙永县城有1700余公里，从叙永县城到石厢子有100余公里，为确保鸡仔安全，胡滢文先安排车辆从龙游出发，经江西、湖南、贵州到四川叙永跑了一遍，熟悉路况。9月中旬，第一批8000只鸡仔起运：大货车里垫着厚厚的海绵，以防鸡仔被震；备足豆芽等饲料，以便途中给鸡仔喂食；带了150只装满水的大水壶，随时给鸡仔喂水。20多个小时的路程，胡滢文一路提心吊胆，细心伺候鸡仔，在天色蒙蒙亮时终于平安抵达石厢子。然而，胡滢文左等右等，却不见有人来领鸡仔。直到中午时分，才陆陆续续有村民来领。

石厢子村民为什么会排斥“龙游飞鸡”？原来，前些年有企业发动村民大规模种植李树，并承诺李树投产后包收购，但到李子出产了，那家企业却不见了踪影，农户感觉受骗上当了。有鉴于此，胡滢文决定用足够的诚信赢得叙永村民的充分信任！于是，宗泰公司委派2名骨干长驻叙永，同时还雇请当地到龙游参加过培训的人员担任管理员，为养鸡户提供及时、到位的服务。

农户在养鸡过程中遭遇不少意外，有的鸡被泥沙石块压死了，有的被

鹰、黄鼠狼叼走了，有的得病没救活。面对此景，宗泰公司就联系保险公司及时上门理赔，最多一只鸡获赠70元。母鸡下蛋了，公司定点定时及时回收，一枚蛋1.2元；鸡养大了，成批收购，一只鸡保底90元；派驻人员和当地管理员经常走访、巡查养鸡户，及时解决出现的问题。为激励农户养好鸡，公司还对鸡仔损耗率在10%以内的养殖户给予500元奖励，同时给予各相关村集体经济1只鸡4元的管理费。

当年，石厢子首批养殖“龙游飞鸡”的农户，平均每户养鸡200只，净增收1.5万元以上。“帮助我们赚钱，这是真的！”石厢子的老乡亲们终于接纳了宗泰公司，争相要求养殖“龙游飞鸡”。2019年，宗泰公司先后运送5批10万只鸡仔到叙永，分送给观兴镇、两河镇、合乐苗族乡、石厢子彝族乡的500余户贫困户养殖，帮助1800余人脱贫。2020年，又将10万只鸡仔运送到叙永，助力1700余人增收。

龙游飞鸡养殖项目在叙永逐渐深入人心。2019年7月，胡滢文到水潦铺村，年近古稀的“独臂老汉”赵祥文缠着她要养“龙游飞鸡”。“我身体好着呢，能干活。”他右手抡起一把锄头挖地给胡滢文看，于是胡滢文调剂了50只鸡仔给他试养。赵祥文如获至宝，像养孩子一样悉心照料。1个多月后，赵大爷养的鸡长到1.5公斤左右，母鸡还下蛋了。当年11月，宗泰公司把赵祥文列为正式养殖户，提供给他120只鸡仔，半年后赵祥文卖蛋、卖鸡收入1.5万元。2020年7月的一天，胡滢文再次到水潦铺村，赵祥文抓了一只4公斤重的当地乌鸡要送给她，以表达感激之情。胡滢文婉拒了，但赵大爷紧追不舍非要送给她，直至胡滢文跑到300多米外的公路上开车走了，他才停下脚步。“我一路跑一路流泪，百感交集。”胡滢文回忆当时的情景说，从不信任到被迫着送鸡，“说明我在叙永做的事是值得的！”

自从把“龙游飞鸡”远“嫁”叙永后，胡滢文专门建立了“龙游飞鸡叙永养殖户微信群”，时刻关注叙永养鸡动态，还经常赶到叙永乡村查看养殖情况，听取意见建议、解决出现的问题。有时候为了赶路，黑夜奔波在崎岖的山路上，经常忍饥挨饿、担惊受怕，但胡滢文说：“我不后悔，龙游飞鸡能让父老乡亲奔上共富路，遭受再多的苦难我都觉得值得，且心甘情愿。”

胡滢文说，她是农家女，对农村、对农民有着深厚的感情，看到乡亲们增收时开心的笑脸，她的心里就甜蜜蜜的。“我从事的是‘甜蜜的事业’！”胡滢文很自豪地说。

现如今，“龙游飞鸡”又“飞”往天山，为新疆群众增收下“金蛋”。

徐金渭