

# 乡村振兴有“良方”

## “一亩山万元钱”模式，杭州推广了近63万亩

在建设共同富裕示范区的进程中，林业的高质量发展是关键之一。眼下，正是植树造林时节，近日，杭州市林业科技人员对该市林下经济发展情况展开全面调研，走村访户为农民答疑解惑、排忧解难，帮助农民种好“摇钱树”，助力乡村振兴。

### “林+药”模式成“良方”

淳安县枫树岭镇凤凰庙村的廖龙建是香榧种植大户，2011年起，他在杭州市林业专家的帮助下种植了100多亩香榧，林下全部套种了多花黄精。眼下，在春雨的滋润下，植物开始萌动。

“目前每株香榧能收青果10公斤以上，价格在每公斤30元左右。”

廖龙建说，“2015年开始在香榧林下套种黄精，9月可以挖，晒干后的价格在每公斤80元左右，增收不少。”

淳安县临岐镇林业技术推广站负责人介绍，该镇2011年开始在山核桃林下种植山茱萸、覆盆子、前胡、黄精、重楼、三叶青等道地中药材，严格控制农药、化肥的

使用量，确保了山核桃林地土壤品质。“不仅收获了山核桃，中药材销售也打开了市场，目前已经和杭州多家酒店签订了供货协议。”

“林+药”生产模式，不仅为林农增添了经济收益，还为环境修复带来了生态效益，为乡村振兴送上了一剂“良方”。

### “林业创新”助力生态产业

“铁皮石斛目前的仿生栽培以绑在树木培养居多，少部分以悬崖峭壁培育，但危险性大。”杭州市富阳区的林业科技人员介绍，当地充分利用黄公望森林公园内楠木天然林下的优越小环境，以岩石为基，将铁皮石斛绑在湿润的杉木树皮钉植在长满厚厚青苔的石头上或直接以石块压在腐殖表土上栽培，小小的技术革新，不仅让危险性减小，作业和管理也更方便，具

有可复制性和推广意义。

大球盖菇是国际菇类交易市场上的十大菇类之一，是“素中之荤”的营养保健品。科研人员将大球盖菇栽植于竹林内，利用竹林废弃物、森林抚育产生的树枝废料等作为大球盖菇的生长基质，实现资源循环利用。

在富阳新登镇和洞桥镇，杭州市林业科技人员着重调研查看了香榧套种鸢尾的新模式。“从鸢尾

花中提取出来的精油是一种十分重要的香料原料，主要用于高级化妆品和香水生产中。”基地负责人介绍，“鸢尾种植不担心销路问题，5年后每亩收益可达到9万元。”

“富阳区充分依托科研院所力量，努力探索林下复合经营模式。”杭州市林水局专家说，药材、食用菌上山入林意义重大，生态产业两不误，山区林农的钱袋子也会更鼓。

### 荒山变成“金山银山”

楼塔镇是杭州市萧山区的主要山林地，大多数林农的经济仍然需要靠山吃山。

“这里叫百药山，历史上是中草药种类较多的山，但以前分到户后长期没人管理，也没有效益，蛮可惜的。为了让百药山‘名副其实’，2015年，通过土地流转，我把这里150亩山地承包下来，进行全面改造，清理枯死木，在林下套种了桃子和银杏、茶叶和黄精等。”杭州百药山中草药种植基地负责人俞云生说，希望通过努

力，把这片荒地变成增收地，实现“一亩山万元钱”。

杭州正德农业利用得天独厚的地理优势和自然环境，在仙岩山建立了铁皮石斛种植基地160亩，以毛竹为着生床开展仿野生状态设施化培育，目前年产新鲜铁皮石斛15吨，年产值达到800万元。基地负责人沈益平感慨地说：“我们基地三面环山、一面临水，正是有这片绿水青山，才有了我们的金山银山。”

数据显示，一直以来杭州推广“科研机构+专业合作社(企业)+基地+农户”建设模式，在打造笋竹、山核桃、油茶等特色产业集群的同时，通过高效复核经营，推广“一亩山万元钱”科技富民模式已达62.95万亩，实现综合产值60.27亿元，产业生态化、生态产业化，立体“摇钱树”正在杭州林间蓬勃发展，在全省高质量发展建设共同富裕示范区中发挥重要作用。

徐志刚 赖相燕 熊艳

# 量价齐涨，销路不愁，产值达10亿元 三门“小血蚶”成就致富大产业

“三门血蚶”是国家农产品地理标志产品，也是老百姓餐桌上的美味佳肴。眼下正是血蚶上市旺季，三门县万亩养殖塘的血蚶迎来丰收，为养殖户们带来可观的经济效益。

近日，笔者在三门县海润街道涛头村看到，一口口整齐排列的养殖塘里，养殖户们挽起袖子在捕获鲜活的血蚶，不一会，一筐又一筐血蚶就被运上岸，养殖户们脸上洋溢着丰收的喜悦。

三门县境内咸淡水交汇、水质肥沃、盐度适中，各种海水指标特别适合血蚶生长，出产的血蚶壳坚鼓圆个头大，肉质自带微咸味，口感也更加鲜嫩肥美。

涛头村共有养殖塘4000余亩，几乎家家都有一口养殖塘，塘里混养着青蟹、血蚶、蛏子等小海鲜。而这些个头小小、不起眼的血蚶养殖历史最为久远，是每户人家的主要经济来源。今年，血蚶量价齐涨，村民的腰包也鼓了起来。

养殖户王端快承包了50亩养殖塘，他告诉笔者，今年又是一个



养殖户们正在收获血蚶。

丰收年，血蚶产量要比往年高，且销路不愁，许多商贩早已经电话预约好了，上门收购，“我今年养殖的血蚶收入有80万元左右，还是非常可观的。”

与王端快一样，通过养殖血蚶致富的村民还有很多。据涛头村村干部陈彩爽介绍，村内养殖户有300多户，约有70%的经济收入来

自血蚶。养殖的血蚶一般销售到温州、宁波等地，还有少量销往山东、福建。

除了涛头村，三门县8个乡镇(街道)的98个行政村都养殖血蚶。去年，全县血蚶年产量达到6.4万吨，年产值10亿元，有力促进了群众增收致富。

李佳宁 吴薇

# 服务小农户对接大市场

## 探秘温州首个“国”字号农业产业园的“共富密码”



万科农业公司的工作人员正在整理番茄枝叶。

春节一过，瑞安市梅屿蔬菜合作社的农户们进入了忙碌的采摘状态，因为他们的“致富果”——番茄即将上市了。万科农业公司董事长雷大锋正在对接来自杭州、上海等地过来的番茄订单。“去年，我们农户一年收入有10万元左右，今年收入肯定比去年还要好。”

瑞安市梅屿蔬菜合作社、万科农业公司都位于瑞安市国家现代农业产业园内，据瑞安市农业农村局数据统计，该产业园联结带动农户1万户左右，2021年每户增收约2.3万元，园区农民人均可支配收入高于当地平均水平30%以上。

这个产业园到底有什么致富“秘诀”？近日，笔者一探这个全省唯一一个通过国家认定的产业园的“共富密码”。

### 科技赋能农户增收

走进位于产业园里的万科农业，入眼的便是一块监控屏幕，屏幕中是身穿无菌服的工作人员在净菜车间清洗打包生菜。

“这是给温州一鸣公司用的生菜，市民平时吃的三明治、汉堡包里的生菜都是由我们这边提供的，一天提供1万多斤。”雷大锋介绍，这些生菜都是无土栽培的，通过清洗、杀菌、包装，生菜身价提升了不止20%的利润。

在雷大锋看来，蔬菜价格的提高跟种植设施息息相关。他说，以前是毛竹大棚，如今不少农户采用钢管大棚，通过滴灌施肥，改善了蔬菜的生产环境，提高了亩产量。而万科农业更进一步，采用的是玻璃大棚。

2021年，雷大锋与瑞安市都市无土栽培有限公司负责人刘良彬一起投资建造了6座玻璃大棚，3座大棚栽培生菜，另外3座种植

番茄。

玻璃大棚的“颜值”特别高，从外面看就像“网红餐厅”，蔬菜的“居住环境”堪比“阳光房”。都说“靠天吃饭”，在这里做到了“人定胜天”。环境监测、智能大棚控制系统，棚内实行自动化管理，一个人就能管到位，无论天气如何变化，智能大棚都能保证蔬菜品质。

雷大锋还担任瑞安市梅屿蔬菜合作社秘书长，在他的撮合下，该合作社携手温州市农科院，将不少科研成果转化到农田。

近年来，该合作社606户农户引入新品种，采用统一标准生产、统一农资供应、统一技术培训、统一产品检测、统一品牌销售的一体化运营方式，落实农产品质量安全可追溯“二维码”制度，确保农产品从育苗、移栽、施肥、用药、采摘到销售全过程的质量安全，番茄亩产至少提高30%以上。

### 小农户抱团闯市场

“只有通过标准化生产，才能保证蔬菜品质，更能保证蔬菜价格。”雷大锋说，高品质的蔬菜才能对接大项目。2018年，在瑞安市政府的牵头下，雷大锋代表合作社与中国极地研究中心签下高规格订单，将1万多斤梅屿蔬菜送上了“雪龙号”极地科考船。如今，他们还在为“雪龙号”供应菜品。

小农户不仅能接大项目，还能对接大市场。万科农业旗下注册的绿印象牌精品番茄还上了香港超市的货架，在万象城的“Ole超市”也能看到它的身影。除了打造精品蔬菜，还有平价蔬菜，在人本超市、大润发也都有梅屿的蔬菜。梅屿蔬菜合作社之所以能实现“合作社+企业+超市+市场”的无缝对接，主要是依靠自建的营销系统。

虽说如今他们的番茄不愁销路，但是番茄的价格每年不同，忽

高忽低。雷大锋带领合作社农户与保险公司签订了“番茄价格指数保险”，进一步减少市场风险。

“单个农户不可能做到的，大家抱团就能实现。”雷大锋说，2021年合作社每户农户年收入可达10万元以上，相较2010年翻了一番。

除了合作社成员，雷大锋还积极对接其他农户，除周边农户外，还与文成、泰顺等山区农户合作，带动他们一起致富。“与我们合作的农户，平均每户年收入都提高30%以上。”

万科农业只是瑞安市国家现代农业产业园的一个缩影。2021年，该产业园总产值达36.8亿元，带动农村电子商务、乡村振兴等3项工作获国务院和浙江省政府督查激励。接下来，该产业园将加快走出一条农业高质量发展、共同富裕示范先行的路径。

傅芳芳 李立