

陈德山:扎根田野只为圆一个种植梦

暖阳照映,微风拂面,风车摇曳,金橘闪耀,永嘉县大若岩镇玉泉村“红美人”基地里一派丰收的景象。田间,一位神采奕奕、身形健硕的“农民伯伯”正忙碌着,他便是基地的主人陈德山。“真是太不容易了”,说起自己种植“红美人”的经历,老陈有些激动。

2010年以前,陈德山一直在江西、云南等省做生意,而后在上海开超市,虽然收入不错、生活平静,但作为一个有着种植技能的“种田人”,老陈内心一直怀揣着自己的种植梦想。经过深思熟虑后,他把生意交给儿子经营,只身一人回到家乡大若岩种植盆景水果。2016年,他从朋友处获悉宁波有人种植“红美人”,是一种从国外引进的柑橘新品种,有着皮薄、柔软、无渣、无籽和口感香甜、水分充足的特点,被誉为柑橘中的皇后。陈德山心里一琢磨觉得是一个好机会,便于2017年春将原来种植的其他果树全部挖掉,栽下了4000株“红美人”树苗。“当时朋友都劝我少种点试试,不要冒风险”,但老陈就是凭借一股倔劲,在当地没人敢种这一新品种的情况下,毅然流转了3块土地,信心满满地种下了几千株“红美人”。

种植过程并非一帆风顺。老陈说,现在看着平静和美的“红美人”基地,曾经经历了台风洪水的肆虐和病虫害的侵害,特

别是2016年损失了100余万元。陈德山的老伴和儿女在上海经营超市,儿子今年年初还开办了口罩厂,生意做得都不错,家人都希望陈德山能够到上海一起经商。虽然遭受过巨大亏损,但陈德山从未放弃过内心的种植梦想,他说自己既然选择了这份田间地头的事,就一定要把它干好。“你看,今年又是丰收的一年,老伴和儿女看到了都会很高兴,也会支持我继续干下去”,老陈微笑的眼角流露出满满的自信和幸福。

“等一下,我还要记录一下今天干的事情”,虽然手掌粗糙,但陈德山的笔记本上却密密麻麻记录着从2017年以来种植“红美人”的点点滴滴。“6月27日,修枝扶直;7月16日,包纸防虫……”每一个细节和步骤,老陈都记得很工整,为的是不断实践归纳,总结出更好的种植方法。2017年,他的基地被评为省农科院亚热带作物研究所特派员示范基地。多年来,陈德山为了心中的梦想,不畏艰辛、起早摸黑,秉持崇尚



陈德山(右一)带领农民正在查看“红美人”生长情况。

科学、不断求索的态度,这也是他成功种植“红美人”的秘诀所在。

由于陈德山对“红美人”种植有了丰富经验,且种植的“红美人”水多味甜,吸引了当地很多种植户登门学习技术。对他们提出的问题,陈德山总是一一给予解答,细致到什么季节施什么肥料,他都手把手地传授。在陈德山的带动下,大若岩镇现有“红美人”种植基地1000余亩,为该镇发展“红美人”产业作出了积极贡献。

周李杰

卖过服装,开过水暖建材店,从种橘、养鸡起步,办起“开心农场”——爱折腾的余雪洪欲建康养药博园

“我们正在九华乡建一个衢六味康养药博园田园综合体,计划2年内建成,助推衢州的中药材产业发展。”11月5日,衢州市柯城区万田乡的旭鸿家庭农场负责人余雪洪说,这个田园综合体项目总规划用地面积约2200亩,主要以“衢六味”等道地中药材种植研发为基础,是集药材花卉观光、特色民宿、中医药保健养生、中医药科普教育、健康旅游休闲于一体的农旅文药综合示范园。

余雪洪介绍,该田园综合体是柯城区的招商引资项目,是他与2名长期从事中药材健康产业的人合伙投资的,于今年1月落户。目前,他们成立了浙江早椿农业开发有限公司与浙江妙苑缘生物科技有限公司,积极推进项目的建设。

那么,余雪洪缘何想到投资建设这个田园综合体?“我是个钟情农业的农民,想为中药材产业做点事情,就干上了。”余雪洪说,这也与他的创业经历有关。

余雪洪是柯城区万田乡蔡窑村人。他曾在衢州市区卖过服装,在九华乡开过水暖建材店。2006年8月,积累了一定资金后,他承包了村里一片百亩山地和橘林,以种橘、养鸡起步,专心从事农业。

2008年那场大雪中,13万公斤橘子虽然卖了个好价钱,但也饱尝到了北方贩橘之艰辛;次年,基地柑橘大丰收,谁知行情暴跌,堆在农场的柑橘整整烂掉了5万公斤。从那之后,余雪洪就醒悟了:不管种什么、养什么,一定要跟着市场走,还要不断创新,走在前头。

2010年,他在低产橘园搭建了十几个钢架大棚,种下5亩蔬菜和5亩红心猕猴桃。另外,还种下东魁杨梅、蔬菜等。余雪洪想利用蔡窑村离城区近,大力发展农业观光采摘游。第二年,他又新增了近30个自助烧烤场。几年下来,农场的生意一年比一年好。

余雪洪说,他是个喜欢折腾的人,也许这就是创新。2014年,他将100多亩柑橘树挖掉,又搞起土地整理项目。重新规划、升级的农场新筑了几条鹅卵石铺就的道路,投入130万元搭建了两栋玻璃温室大棚,还将一口鱼塘清淤,在原先的烧烤场建了12个柴火灶等。

为了吸引消费者眼球,他还与东北的一个老板合作,利用大棚成功栽培出盆栽的西洋参。2016年4月,他又搞西洋参参与草莓轮植。他在大棚的立体架子上,摆放了1.6万盆西洋参。到9月底,西洋参枝叶开始

干枯,他就将西洋参搬到架子底下让其休眠过冬。之后,就在架子上盆栽了1.6万株草莓。

会折腾,有卖点,朋友、客户多了,他的“开心农场”人气更旺了。一年,农场要接待2万多人次的游客。正是有投资农业的情怀,余雪洪一路走来,不断根据市场的需求,调整产业结构。

“那2个从事中药材健康产业的老板,是我多年的朋友。”余雪洪说,他们有自己的中药材种植、加工基地,尤其在黄精的种植与加工方面,处于业内领先水平。“我们在谈到如何进一步发展中药材产业时,想到了发挥衢州的好山好水优势,开始建一个康养药博园。”

想到就干,他们经过多次考察,最后选择在柯城区九华乡投资。九华乡是生态旅游小镇、森林运动示范小镇,该项目优势是与现有运动小镇结合,以医养、静养为特色,动静结合,能完善九华格局。

余雪洪介绍,项目是以中医药文化为引领,着重发展以“衢六味”中草药为核心的农业产品,逐步带动医疗康养、农村产业发展、农业科普、休闲农业观光旅游等,建成四省边际最大的“衢六味”康养药博园,培育成新的经济增长点,带动周边农民增收。

胡宗仁

70多天的试运营告一段落,湖州市吴兴高新区灵粮生态农场负责人邹鹰翔累坏了,但心里甜得很,“我们推出了899元和799元的乡村生活体验之旅套餐,住宿客人每天爆满”。这几天,趁着空档期,这位“90后”农场主又抓紧对农场进行修整,加快推进“儿童小镇”等一批结合农事体验的新项目。

农场坐拥的1750亩地,原本属于吴兴区诸墓、邵墓和毛家桥3个村,此前用于传统农业生产。从2018年开始,作为现代农业经营主体的灵粮生态农场将其整合连片开发建设,用2年时间把这里变成一座农事体验的乐园。“植入新的经营理念后,农业不仅可吃,还可看可玩。”邹鹰翔说,农场保护了这片田野原有的生态环境,并引入农活体验、自然教育、露营度假、迷你动物园和托管田园等互动模块,打造可供游客体验的乡村生活。

农场的景观道原本是农田的机耕路,当年农户在路边栽种的柏树都还在,而其周围的田野却发生了动人的变化。100亩水稻田换成原生态种法,人工除草、鸭子除虫,还用上了有机肥。300亩果蔬大棚栽上了40余种作物,除了生产农产品还供采摘体验。不远处的湿地放养了鸡鸭牛羊,还人住了梅花鹿。水漾周围30辆房车依次排开,里面传出悠扬的音乐。

农场“就地取材”,营造了乡村生活的新模样,同时运用新经营理念“套现”田野风光。农场有一支17人的管理服务团队,分领域设计和运营乡村生活体验活动。自然教育团队利用稻田和果蔬大棚开设了“田园课堂”,按农时定制自然教育课程。农业技术团队在种植区划出“认领地”供游客自种,每块地仅有40平方米,而一年的管理收入有2888元。房车和餐厅团队利用农场资源,开发特色住宿和餐饮服务。依托种植、景观、采摘、牧场和露营等区域的体验设施,农场构建了吃、住、玩的产业链。

“好多年没看到的萤火虫都回来安家了,感觉像回到了小时候。”农场工作人员陈积根说。今年65岁的他是诸墓村村民,现在在农场协助种植区管理。重回故地“上班”的他感到欣喜,以前“汗滴禾下土”的庄稼地变成了风景线,城里人还自掏腰包来帮助干农活,“农场年轻人的新办法真有意思。”他说。

把农事体验做成产业
吴兴新农人邹鹰翔给「乡村生活」标价

郑裕平