

# 9个基地种草 1500 多亩,带动600 多农村劳动力就业 “草头王”朱文武的苗木江湖

朱文武总给人风尘仆仆的感觉。

去年在金华苗木市场设立批发点后,他金华、仙居两头跑,忙得不亦乐乎。他的苗木专业合作社是仙居县苗木协会的会长单位,这个批发点也成了仙居苗木走向市场的一个重要窗口。

朱文武被业内誉为“草头王”。他的合作社目前拥有9个基地,种植矮麦冬等草类植物 1500 余亩,种植面积在全国同行中位居前茅,带动了基地周边 600 多农民就业。

## 天道酬勤

朱文武的会客室墙上,有幅“天道酬勤”书法作品。这是他种草小有名堂后,专程爬上村后的景星岩,请山上寺院里的大师写的。

1974 年出生的朱文武解释,这是他认定的人生哲理。“没有人会随随便便成功,机会总是垂青肯奋斗、能吃苦的人。”

他做过小吃,开过饭店,也批发过冷冻食品,走南闯北赚了不少钱。在苗木之乡宁波奉化开饭店时,他结识了当地几位种苗木的朋友。交往中,他敏锐地发现,种苗木市场前景

好。

2006 年,朱文武回到老家仙居县白塔镇东村,在邻近的两个村子租了 100 亩地,种植造型罗汉松,自此搏击苗木“江湖”,再未离开。

次年,他又租地种了 10 万株茶花。两年后,继续扩大规模,种了 10 万株垂丝海棠。

种植造型罗汉松等苗木周期长、资金投入大,短时间没有产出。朱文武边到各地同行处学习种植技术,边了解苗木市场发展态势,最终把目光瞄向了矮麦冬等草类植物。

矮麦冬等草类植物的生长



朱文武(右)在白塔镇前坑村基地考察矮麦冬长势。(徐国引)

周期短,一般一年半至两年就能销售,资金回笼快。朱文武开始尝试在垂丝海棠基地里套种矮麦冬。

这一种,就上了“瘾”。矮麦冬等草类植物在市场上很畅销,朱文武不断扩大种植规模,直至成为业内响当当的“草头王”。

## 诚信为本

青出于蓝而胜于蓝。

从原先的垂丝海棠间套种到大规模种植,从露天种植到大棚种植为主,文武苗木专业合作社的草类种植面积越来越大,种植技术越来越先进,市场占有率也越来越高。

朱文武曾经去参观学习过的种植基地,比如省内萧山的以及广东、江苏等省的,现在都反过来向他“取经”了。

2019 年正月,朱文武在金华苗木市场设立了批发点,在萧山苗木市场和常州苗木市场也租了门面。当年,他的合作社草类植物销售量达到 1000 万公斤。

“金华有个客户,以为萧山苗木市场的矮麦冬批发价格会便宜一点,跑过去一了解,市场

里的矮麦冬也是我的。他佩服地对我说,以后都在金华批发,也不东奔西走了。”说起这件事,朱文武笑了。

让客户佩服的,不仅仅是草类植物的市场占有率,还有朱文武的诚信经营。

草类植物市场价格波动大,有时客户采购时价格低,朱文武出货时价格涨了。遇到这种情况,朱文武没有二话,照样按订购价格供应。有合同的如此,即使只是口头协议,也毫不含糊。

与此同时,他还提供“额外服务”。凡是在他这里批发草类植物的,他都毫无保留地将养护技术传授给客户。“这在苗木界是没有先例的,也是客户对我最为肯定的地方。”

蒋虎雄

## 厚积薄发

朱文武相信厚积薄发。

2014 年,他与朋友合伙,成立仙居县文武苗木专业合作社。之后,合作社申办了林木种子经营许可证,发展走上了正轨。

100 亩,200 亩,500 亩……眼下,合作社在白塔、埠头、双庙、淡竹等乡镇已有 9 个种植基地,其中矮麦冬、金边麦冬、阔叶麦冬等草类种植面积达 1500

余亩。

草类市场价格波动大,以矮麦冬为例,最高时达到每公斤 13 元,最低时每公斤 3 元。对小规模的苗木合作社来说,一次降价就可能是灭顶之灾。

“做大规模,才有市场话语权。”朱文武说,这么多年来,他一心一意,滚动投入,做到了足以坦然面对价格波动。

在自己笑傲草类种植江湖的同时,担任村文书的朱文武最感欣慰的事,莫过于带动了农村劳动力就业。

矮麦冬等种植、养护、管理、拔草等,都需要雇用大量人工。“女的每日八九十元,男的每日 130 元至 150 元,9 个基地至少解决了 600 个农村富余劳动力的就业问题,人均年收入 1 万至 2 万元。”

# 田海波:让澳洲小青龙落户海曙稻田



田海波养殖的稻田澳洲小青龙迎来收获季。

秋高气爽,宁波市海曙区鄞江镇欢田家庭农场负责人田海波沉浸在丰收的喜悦中。今年 5 月投放的 109 亩稻田澳洲小青龙养殖示范基地如今迎来了收获季,纷至沓来的“回头客”,让此前从未涉足水产养殖的田

海波欣喜不已。

2007 年大学毕业后,田海波做过设计和外贸工作。2011 年,看到当时浙贝母市场行情不错,他毅然回到鄞江镇老家当农民,种起了贝母,这一种便是 8 年。

投身养殖业,源自去年海曙区农业农村局和浙江万里学院商学院合作开办的培训班。“当时,我前往嘉兴、湖州、丽水等地参观‘稻鱼共养’项目,对此产生了浓厚兴趣。”田海波说,正巧海曙区农技站将澳洲小青龙作为“稻鱼共养”主要推广品种,他又报名前往浙江省淡水水产研究所综合试验基地考察,深入学习澳洲小青龙的育苗、养殖以及越冬培育等知识。

去年年底,田海波投入约 100 万元,开垦了 8 块稻田,为满足澳洲小青龙育苗对养殖用水的较高要求,还新建了 8 个温室大棚、1 个净水池,开始育苗。

让田海波没想到的是,今年 4 月,一场大风吹倒了农场内还未加固完成的温室大棚,澳洲小青龙的育苗基地近乎“全军覆没”,这让他有了放弃的念头。“育苗基地受损,不仅导致幼苗投放时间延后,而且规格、产量也会受到影响。”田海波说,经过

一个晚上的思考,他安慰自己,创业开局不利不能成为自己放弃的理由,“大不了失败了,再回到老本行种地去。”

今年 5 月初,田海波往稻田里投入 22 万尾澳洲小青龙,正式建立了 109 亩稻虾共生示范基地。“澳洲小青龙口感 Q 弹爽嫩,要养好,关键在于水质控制。另外,饲料也很重要。”田海波主动请教省、市专家,积累了不少经验,“饲料方面,除了使用菜籽饼外,我采纳了技术人员的建议,每三四天投入新鲜带鱼、鲳鱼等动物性饲料,给稻田里的澳洲小青龙‘加餐’;每个星期再喂食胡萝卜丝,补充维生素等营养。”

功夫不负有心人。9 月底,田海波农场的澳洲小青龙单只平均重量达到 81 克,在海曙区 6 家示范基地评比中位列第一。田海波介绍,“纯天然绿色无公害”是澳洲小青龙的一大亮点。稻田套养澳洲小青龙后,一般用有机肥、菜籽饼等代替普通化肥

为水稻提供养分,同时,有机肥成为澳洲小青龙的饲料;而澳洲小青龙的排泄物又能为水稻提供养分,形成生态系统循环。在稻田病虫害方面,所有试验田采用物理防治方法,避免打农药影响虾苗、水稻及水质。

“目前,我们已销售了 1800 盒澳洲小青龙的礼盒,顾客口碑好,市场反响不错。”田海波算了一笔账,“澳洲小青龙平均亩产约 75 公斤,每亩收入 1 万元左右,过阵子晚稻收获,还将获得一笔收入。”

田海波表示,试验田的成功保证了创收,同时也提升了周边种植户对于稻虾共生种养的兴趣。近年来,随着农业劳动力、土地租赁、物资成本的提高,单纯种粮农户收益下降,“稻鱼共养”成为打破这一僵局的尝试,“我会和周边农户一起优化技术,让明年秋季的澳洲小青龙产销再上一个新台阶。”

陈朝霞 张昊彬 厉迪桑